

■ Kosken Alumiinivalmiste Oy:n johtokaksikko Markko (vas.) ja Sami Timonen. Tarvasjoen Tyllissä toimiva perheyritys työllistää tällä hetkellä noin 40 henkilöä.



Perheyritys porskuttaa sesongin harjalla

Kosken Alumiinivalmisteen tuotteita näkyy siellä, missä on rakennuksia

TARVASJOKI

MATTI LEHTONEN

Rakentamisbuumi käy kuuman etenkin kasvukeskuksissa ja etenkin pääkaupunkiseudulla. Nykyaikaisiin kerrostaloihin, rivitaloihin, liiketaloihin, kauppakeskuksiin ja pientaloihin kaivataan entistä enemmän lasista pintaa. Se tarkoittaa Kosken Alumiinivalmiste Oy:lle hyviä aikoja.

—Voi sanoa, että tuotanto on täydessä käynnissä. Meitä on tällä hetkellä nelisenkymmentä, ja tuotanto pyörii porrastetusti puolessatoista vuorossa. Tarpeen tullen vedämme velipojan kanssa haararit päälle ja hanskat käteen, **Markko Timonen**, toinen yrityksen johtokaksikosta kertoo.

Veljesten isä perusti yrityksen vuonna 1984 Koskelle, osuusmeijerin kellariin. Vanhempi veli Markko tuli mukaan vuonna 1990, nuorempi **Sami Timonen** vähän myöhemmin. Edellämäinittujen lisäksi yrityksen omistajana toimii sisko.

Reilussa 30 vuodessa yritys on muuttanut Tarvasjoelle Tyllin teollisuusalueelle ja kasvanut pikkuhiljaa alallaan merkittäväksi alueelliseksi toimijaksi. Päämarkkina-alueet ovat pääkaupunkiseutu ja Turun talousalue, mutta toimituksia tehdään myös Satakuntaan ja Kanta-Hämeeseen.

—Joka aamu pari omaa kuorma-autoa lähtee hallilta liikenteeseen.

Lasi taipuu moneen käyttöön

Kosken Alumiinivalmisteen osaamisen ydintä ovat lasia ja metallia yhdistelevät ovet, ikkunat, väliseinät ja erilaiset turvatuotteet. Esimerkkinä

Kuukauden yritys

Kuukauden yrityksen valitsevat Liedon kunta ja Liedon Yrittäjät

vaikka palo-ovi.

—Alumiini- tai teräsprofiilista kokoamme oven rungon käytön vaatimusten perusteella. Rakennusmääräykset vaikuttavat toimintaan, ja tuotteet ja materiaalit kehittyvät jatkuvasti. Metalliosat maalataan ja varustellaan heloilla, saranoilta ynnä muilla tilatuilla osilla. Lasi voidaan asentaa paikalleen täällä meillä, tai sitten vasta kohteessa, Markko Timonen kuvailee prosessin kulkua.

Lasi on tavalliselle käyttäjälle vain lasia, mutta totuus on toinen. Moderniin monikerroslasiin voidaan lisätä silikaatteja paloturvaksi, selektiivipinnoitteita lämpöä eristämään tai muovikalvoja iskuja kestäväksi. Erilaisia vaatimuksia asettaa myös äänieristys. Vaihtoehtoja on valtavasti, ja lopputuotteen hinta nousee vaatimustason kanssa samaa tahtia.

—Pelkkä erikoislasi voi maksaa satoja euroja neliölle. Mutta jos palo-oven halutaan kestävän ja eristävän lämpöä esimerkiksi tunnin verran, niin sellaisen me toimitamme. Myös tuotevalikoima on



■ Olena Shurhay on yksi Kosken Alumiinivalmisteen noin 40:stä työntekijästä. Yritys kouluttaa suuren osan työntekijöistään itse, koulutusta ovien ja ikkunoiden valmistamiseen ei ole.

laaja pienimmistä ikkunoista kymmenien neliömetrien porraskuilelementteihin ja väliseiniin.

Perheyritys toimii myös sveitsiläisen Glas Trösch -lasivalmistajan Suomen edustajana. EU:n laajuisesti standardoidut palosuojalasit ovat alansa huippua.

Tuotantovaiheet omissa käsissä

Tärkeä ominaispiirre Kosken Alumiinivalmisteen toiminnassa on omavaraisuus. Tarvasjoen Tylliin tulee metri-tavarana metalliprofileja ja valtavia lasiarkkeja, toisesta

päästä maailmalle lähtee valmiita ovia ja ikkunoita. Yrityksen toiminta on laajentunut ”halli kerrallaan”, ja nyt rakennuksia on tontilla puolen tusinaa. Hallit kätkevät sisäänsä maalaamon, lasileikkaamon, varastoja, hitsaustiloja ja metallityöpajan. Toimistorakennus on seuraavana investointijonossa.

—Se on meidän valintamme; haluamme pitää kaikki osa-alueet kuljetuksissa ja asennuksissa myöten omissa käsissämme. Nykyaikainen rakentaminen on nopeaa ja aikataulutettua, ja jos asiakas haluaa tuotteensa viikon päästä, emme me voi alkaa siinä kohtaa neuvottele-

maan ulkopuolisen maalarin tai asentajan kanssa aikataulun kiristämisestä, Markko Timonen perustelee.

90 prosenttia Kosken Alumiinivalmisteen tuotteista myydään nimenomaan asennettuina. Asentaja-työparien käyttö varmistaa myös asennusten laadun.

Perheyrityksen henkilö-

kunta on pääosin itse koulutettua. Erikoisalalle ei ole Suomessa tutkintoa, mutta toki teknisten alojen koulutuksista on hyötyä.

—Tämä on jatkuvaa oppimista myös yrittäjille itselleen. Ala kehittyy ja ihmisten toiveet muuttuvat. Kolmas sukupolvi on jo ollut yrityksessä kesätoissa, Timonen päättää.

Kosken Alumiinivalmiste Oy

- Perustettu vuonna 1984 Koskelle, toimii Tarvasjoen Tyllissä
- Perheyritys työllistää noin 40 henkilöä
- Päätuotteena julkisten tilojen ja asunto-osaakeyhtiöiden ovet ja ikkunat
- Liikevaihto vaihtelee vuosittain 5—6 miljoonan euron välillä